

6 REGLAS PARA REUNIONES DE NEGOCIOS

02 APRENDER A ESCUCHAR

ESCUCHE VERDADERAMENTE NO SÓLO OIGA. DEJE QUE LA PERSONA PAUSE, PIENSE ACERCA DE LO QUE ESTÁN DICHIENDO Y CONTINÚE. NO ESTÉ LISTO PARA SALTAR A INTERRUMPIR. SI TODO EL MUNDO ESTÁ CONSCIENTE DE ESTA REGLA, ENTONCES PODREMOS EVITAR LA PRESIÓN DE TRATAR DE DECIR TODO RÁPIDAMENTE,

04 LLAMARSE SOLO POR NOMBRE

PERMITE NO SOLAMENTE DEMOCRATIZAR LAS REUNIONES SINO TAMBIÉN FACILITARLAS, CREANDO CONFIANZA EN EL GRUPO. REDUCE LOS NIVELES DE HOSTILIDAD Y AGRESIVIDAD Y MANTIENEN UN CLIMA DE AMISTAD.

06 PAGAR LA MULTA

FIJEN UNA PEQUEÑA MULTA MONETARIA, O "PÉRDIDA DE TURNO" POR HABLAR FUERA DE TURNO O ROMPER CUALQUIERA DE LAS OTRAS REGLAS. SE PUEDE DAR ESE DINERO PARA OBRAS DE CARIDAD: AL PAGAR LA MULTA SE PIENSA EN EL DOLOR QUE SE ALIVIARÁ

01 COMENZAR A TIEMPO

Y TODOS JUNTOS, DEMUESTRA RESPETO PARA TODOS LOS ASISTENTES.

SI ALGUIEN LLEGA TARDE, SE DEBE DETERMINAR UNA SANCIÓN POR CADA MINUTO TARDE. USTEDES DECIDEN ESTO, PERO SE ESFUERZA LA REGLA DE RESPETO Y TAMBIÉN SIRVE PARA ROMPER EL HIELO.

03 APRENDER A NO COMPETIR...

...POR EL DERECHO A HABLAR, PASANDO LA PALABRA A LA DERECHA AUTOMATICAMENTE. CUANDO UNA PERSONA HA TERMINADO DE HABLAR, ÉL O ELLA VOLTEA LA MIRADA A SU DERECHA PARA VER QUIEN SIGUE Y LE PASA LA PALABRA LLAMÁNDOLA POR SU NOMBRE. LA PERSONA QUE TOMA LA PALABRA ES LA QUE ESTÁ PRIMERA A MI DERECHA, NO NECESARIAMENTE LA PRIMERA PERSONA EN ORDEN, NI LA PRIMERA EN LEVANTAR LA MANO.

05 NO MÓVIL/TABLET ENCENDIDOS

EL PROCESO CREATIVO SE VE INTERRUMPIDO CADA VEZ QUE SUENA UN CELULAR Y LOS INTEGRANTES DEL GRUPO SIENTEN QUE SE LES FALTA EL RESPETO. ADEMÁS, CUANDO SE ACALORA LA DISCUSIÓN Y RESULTA DIFÍCIL PONERSE DE ACUERDO, SE TOMA EL TELÉFONO COMO VÍA DE ESCAPE AL DOLOR QUE SE EXPERIMENTA, LO CUAL EN VEZ DE CONTRIBUIR AL AVANCE, DIFICULTA ALCANZAR RESULTADOS.

Adizesca[®]
S.A. DE C.V.

¡EL PUNTO DE TODAS LAS REGLAS NO ES EL DE SUPRIMIR EL CONFLICTO SINO MÁS BIEN DISCIPLINARLO!

"Si las personas aprendieran las reglas que nutren la confianza y el respeto mutuo, entonces esas personas comenzarían a actuar con confianza y respeto mutuo. Y fácilmente llegarían a resultados." ~ Ichak Adizes